Embora a assinatura de carros tenha se tornado uma opção popular para muitos, em 2024 ainda vai valer a pena assinar um carro?

Com a rápida evolução da indústria automotiva, o mercado de assinatura de carros está preparado para uma transformação em 2024. Diante das mudanças nas preferências dos consumidores e da ascensão de novas tecnologias, a assinatura de carros emerge como uma opção altamente atrativa e conveniente para quem quer ter seu carro zero quilômetro, sem toda a burocracia que isso geralmente acompanha em outros modelos para adquirir um carro.

A byecar, maior plataforma de assinatura de carros do Brasil, elencou algumas tendênciaschaves para 2024, para ajudar o consumidor a entender se vale a pena ter seu carro por assinatura no próximo ano:

- 1. **Veículos Elétricos em Ascensão:** A crescente conscientização ambiental e os avanços tecnológicos estão impulsionando a popularidade dos veículos elétricos. As ofertas de assinatura de carros, cada vez mais, incluirão opções de veículos elétricos de última geração, proporcionando aos assinantes uma experiência sustentável e eficiente.
- 2. Inovações em Conectividade: A conectividade é a palavra de ordem em 2024. Carros equipados com tecnologia de ponta oferecem uma gama de recursos, desde sistemas de entretenimento sofisticados até assistência avançada ao motorista. Os planos de assinatura proporcionarão acesso fácil a essas inovações, tornando a experiência de direção mais inteligente e segura.
- 3. **Flexibilidade de Escolha:** Os consumidores desejam mais opções e flexibilidade. Os serviços de assinatura de carros em 2024 permitirão planos a partir de 500 km a 5000 km (no caso de assinatura para Pessoa Jurídica) e condições mais atrativas para planos de 12 e 24 meses. Aos assinantes cabe escolher entre uma variedade de modelos, marcas e características, adaptando-se às suas necessidades e estilos de vida em constante mudança.
- 4. **Custos Transparentes e Preditivos:** Os planos de assinatura de carros já proporcionam uma visibilidade mais clara sobre os custos totais de propriedade, incluindo documentação, manutenção, seguro e desvalorização. Isso ajuda o consumidor a eliminar surpresas

- desagradáveis, proporcionando uma abordagem mais transparente e previsível para a utilização de um veículo.
- 5. **Aumento de Preços de Veículos:** Como já vem acontecendo há alguns anos, o cenário automotivo brasileiro enfrenta desafios significativos com um aumento notável nos preços dos carros. Vários fatores contribuíram para essa elevação, incluindo a volatilidade do mercado global de matérias-primas, aumentos nos custos de produção e a complexidade das regulamentações ambientais. Adicionalmente, a flutuação das taxas de câmbio e questões logísticas têm influenciado os preços finais, tornando a aquisição de um veículo uma decisão financeiramente desafiadora para os consumidores brasileiros.

Afinal, vale a pena assinar seu carro em 2024?

Apesar dos incentivos governamentais brasileiros, os custos associados à aquisição de veículos permanecem notavelmente elevados em comparação com os praticados antes da pandemia, o que desafia a atratividade do mercado automotivo em 2024. Diante desse cenário, surge uma alternativa estratégica e inovadora: a assinatura de carros.

Ao observar as tendências recentes, a assinatura de veículos emerge como uma escolha perspicaz para consumidores que buscam uma abordagem mais flexível e conveniente em relação à posse de automóveis. Os benefícios dessa modalidade incluem acesso privilegiado a tecnologias de ponta, uma gama diversificada de marcas e modelos e uma experiência livre de complicações na administração da propriedade automotiva.

Milton Walsinir, CEO da byecar comentou um pouco sobre o assunto: "Estamos muito animados com o próximo ano. A solução de assinatura conquistou mercado em 2023 e muitos brasileiros que ainda não compreendiam o sentido de pagar uma mensalidade do carro ao invés de uma parcela ao Banco mudaram de ideia e estão abertos a considerar essa nova alternativa de mobilidade. Aliado a isso, as Locadoras também estão se flexibilizando bastante para atender melhor a necessidade dos nossos clientes e com a invasão dos Híbridos e Elétricos o mercado de vendas de seminovos/usados está muito imprevisível e consequentemente arriscado para que está pensando em comprar um carro. Tudo isso, faz com que seja ainda mais interessante a assinatura do que nos últimos anos."

Sobre a byecar: Fundada em 2021, a byecar é uma startup que disponibiliza o serviço de carros por assinatura através de parceria com as principais locadoras do país. Por ser uma plataforma conectada com diversas locadoras, consegue ofertar o melhor custo-benefício para cada um de seus clientes, além de oferecer um serviço de pós-vendas que facilita toda a comunicação entre o cliente e a locadora. O seu maior diferencial é saber que todo o tempo vale, o que faz com que preste um serviço de qualidade ágil, para que a mobilidade não seja mais um problema na vida de seus clientes, passando a ser a solução para uma vida corrida.